

Gerente de Ventas Porcino



Giro de la empresa

Farmacéutica Veterinaria

---

## Perfil

Sexo : Indistinto

Edad : De 28 años en adelante

Idiomas : Ingles 80%

Años de experiencia y en que área:

Mínimo 2 años como Gerente con experiencia en ventas, mercadotecnia ó área técnica en el sector veterinario.

Carrera: Medico Veterinario Zootecnista o Ing. Agrónomo y Zootecnia.LAE

## Misión

Organizar, controlar y dirigir las actividades de la fuerza de ventas con el completo apego a las políticas de la empresa supervisando cada uno de los territorios del negocio porcicola.

## Conocimientos y Habilidades

- a) Ventas
- b) Administración
- c) Explotaciones Pecuarias
- d) Parámetros productivos
- e) Manejo de Office (PC)
- f) Medicina veterinaria , procesos de producción pecuaria y manejo de enfermedades
- g) Programas sanitarios en granjas pecuarias
- h) Ingles 550 TOEFL

## Actividades Grales

- 1- Responsable del proceso de capacitación de la fuerza de ventas.
- 2- Atención a clientes claves en el proceso de venta
- 3- Seguimiento a cobranza
- 4- Promoción de productos estratégicos
- 5- Establecimiento de planes comerciales de cada zona

Prestaciones Superiores a las de Ley  
Excelente Ambiente de Trabajo