

Proyecto: Aseguradora Jurídica

Emprendedor: JESÚS OMAR DOMINGUEZ LOPEZ

Resumen Ejecutivo.

El presente proyecto muestra un análisis donde se expone la viabilidad técnica, financiera y de mercado e impacto social para la puesta en marcha del proyecto de inversión “Aseguradora Jurídica.”, el cual consiste en establecer una empresa en la cual se ofrezcan servicios como consultoría legal y el servicio de una aseguradora jurídica, para el primer caso este servicio se ofrecerá al público en general o bien a aquellas personas que cuenten con alguna duda en el ámbito legal, respecto a la aseguradora jurídica se pretende que en el momento en que la persona se acerque al abogado con la necesidad de adquirir sus servicios profesionales éste le ofrezca aquellos paquetes que cuenten con los servicios que cubran sus necesidad inmediata. Teniendo como clientes principales a los Sindicatos para los cuales el servicio se ofrecerá mediante paquetes los cuales puedan cubrir desde una hasta varias necesidades legales y las personas mayores de edad básicamente a este segmento se le ofrecerá la parte de despacho jurídico. Dentro de la competencia directa del negocio y la considerada más fuerte se encuentran los despachos jurídicos que brindan asesoría en general al cliente.

Por medio de un plan de operaciones se analizaron detenidamente todos los pasos que llevan implícitos el hacerle llegar al consumidor final los servicios que se ofertan, para de esta manera concretar cada punto a realizar con el objeto de que la necesidad del cliente quede satisfecha, a través de instalaciones adecuadas de uso cómodo y apropiado para cada una de las actividades a llevar a cabo.

Segmentos de mercado

Los segmentos de mercado principales para la aseguradora jurídica serán los sindicatos de trabajadores y las personas mayores de 18 años que realicen algún trabajo, es decir, que tengan poder adquisitivo y que sean clase media - alta; para el caso de los sindicatos se ofrecerán los paquetes ya que es más probable que los adquieran por ser un grupo o bien una organización en las que es más común que presenten conflictos legales, sin descuidar en ningún momento el otro segmento de mercado ya que si estos no requieren de alguno de los paquetes en algún momento podrán requerir la asesoría o apoyo por parte de un especialista en la materia.

Política de precios, de Promociones y descuentos.

Para llevar a cabo la determinación de los precios que se ofrecerán en la Aseguradora Jurídica, se procedió a determinar inicialmente los costos en los que se incurre para llevar cada uno de los casos; debido a que existe una gama muy amplia de servicios que a su vez requieren de cierto tiempo para llevarse a cabo se conjuntaron los diferentes servicios a ofrecer, es por ello que se promedió en base al grado de dificultad como se muestra a continuación:

Concepto	Simple	Regular	Complejo
Materia Civil	500.00	2,000.00	8,000.00
Materia Laboral	200.00	500.00	1,500.00
Materia Mercantil	200.00	800.00	2,000.00

Los costos en los que se incurre son únicamente en el pago de los prestadores de servicios que se encuentran empleados en la Aseguradora Jurídica, así como los gastos generales para el mantenimiento de una oficina y la obtención de documentos legales como las copias certificadas.

Para la determinación de los precios se englobaron los servicios en dos aspectos: Paquetes proporcionado por la Aseguradora jurídica y el servicio de un Despacho Jurídico común, es importante mencionar que el precio consiste en la mensualidad que los clientes pagaran por cada uno de los paquetes, quedando los precios de la siguiente manera:

Producto / Servicio	1
Paquetes A. Juridica	650.00
Funcion Despacho Juridico	500.00